

## TUNAP begeistert ...

durch innovative Entwicklungen und Systemlösungen rund um die Chemie. Als Technologiemarktführer in den Bereichen Automotive, Industrie, Verpackung und Haushalt bieten wir Entwicklung, Herstellung und Vertrieb aus einer Hand. Mit Innovationen und zuverlässigen Produkten aus eigener Entwicklung und Produktion sowie einer flächendeckenden internationalen Direktvertriebsorganisation sind wir ein erfolgreicher und unverzichtbarer Partner der Automobilindustrie. Wir wachsen überdurchschnittlich und beschäftigen inzwischen international über 600 Mitarbeiter.



Sie verfügen über eine hohe Kunden- und Beratungsaffinität und suchen für den nächsten Karriereschritt eine neue Herausforderung im Vertrieb erklärungsbedürftiger Industrieprodukte? Dann sind Sie bei uns genau richtig!

Zur Verstärkung unserer Vertriebsorganisation bieten wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt Karriere-möglichkeiten als

## ■ Vertriebsberater Industrie (m/w) Großraum Berlin

### Ihre Position

Während Ihrer dezidierten Einarbeitungszeit im Vertriebsinnendienst in unserer Zentrale in Wolfratshausen (Raum München) unterstützen Sie unser Außendienstteam tatkräftig bei der Betreuung unserer nationalen Kunden im Bereich Industrievertrieb. Sie sind direkter Ansprechpartner unserer Kunden im Innendienst und helfen bei Fragen und Problemen freundlich und kompetent weiter. Darüber hinaus sind Sie für die gesamte operative Abwicklung Ihres Bereiches verantwortlich und immer bestrebt, die Prozesse zu optimieren.

### Nach erfolgreicher Einarbeitung ...

erwartet Sie neben der **Weiterbildung zum Fachberater im Vertrieb (IHK)** ein eigenes attraktives **Verkaufsgebiet im Großraum Berlin** sowie ein neutrales Firmenfahrzeug, das auch privat genutzt werden kann. Sie repräsentieren TUNAP, präsentieren und verkaufen unsere Produkte bei bestehenden Kunden und gewinnen neue Kunden hinzu. Als kompetenter Ansprechpartner tragen Sie maßgeblich zur Kundenzufriedenheit und dem Erfolg der TUNAP GROUP bei. Die weiteren Karrierechancen in der TUNAP GROUP sind national und international vielfältig und prädestiniert für Vertriebspersönlichkeiten mit hoher Flexibilität und Mobilität.

### Unsere Anforderungen

Sie sind eine zielstrebige, aufgeschlossene Persönlichkeit, haben Freude am Umgang mit Kunden und fühlen sich in einem dynamischen Team wohl. Darüber hinaus bringen Sie neben einer abgeschlossenen kaufmännischen Ausbildung 2 bis 3 Jahre Berufserfahrung – idealerweise im Vertriebsbereich – sowie einen Führerschein Klasse B mit. Sie verfügen über ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeiten, arbeiten selbstständig und vorausschauend. Gute MS Office- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift sowie Erfahrung im Umgang mit den gängigen ERP-Systemen runden Ihr Profil ab.

**Fühlen Sie sich angesprochen? Dann lösen Sie Ihr Karrieticket bei uns!**

### Ihre Bewerbung ...

senden Sie uns bitte unter der Kennziffer **1110-02** in aussagefähiger Form per E-Mail (max. 3 PDFs, max. 10 MB) unter Angabe Ihrer Einkommensvorstellung sowie Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins. Wir freuen uns darauf, Sie kennen zu lernen!

**TUNAP GROUP**

**Personalabteilung**

**Bürgermeister-Seidl-Straße 2, 82515 Wolfratshausen**

**www.tunap.com**

**personalabteilung@tunap.com**